



Ett hundratal företagare kom till höstens företagarräff på Kapsellaboratoriet. SKB:s vd Claes Thegerström hälsar välkommen.

Text Anna Wahlstéen Foto Curt-Robert Lindqvist

Lokalt försprång in i framtiden

Lokala företag kommer på olika sätt att få försprång i samband med SKB:s framtida investeringar i Oskarshamns kommun. Det gjorde SKB:s vd Claes Thegerström klart när han i höstas träffade ett hundratal företagare från Oskarshamns kommun.

– Vi ser stora projekt framför oss och för att verksamheten ska fungera långsiktigt är det värdefullt för SKB att ha lokal kompetens, sa Claes Thegerström när han träffade de lokala företagarna på Kapsellaboratoriet.

Hittills har SKB investerat cirka 900 miljoner kronor i Oskarshamns kommun. Bara under 2004 upphandlades varor och tjänster för 180 miljoner kronor hos lokala leverantörer i kommunen. Att verksamheten i Oskarshamn kommer att öka rådde det inga tvivel om när Claes Thegerström kort redogjorde för framtidsutsikterna.

Stora investeringar väntar

En stor del av de framtida investeringarna handlar om den inkapslingsanläggning som SKB vill bygga på Simpevarpshalvön. Här räknar man med att satsa ungefär 4 miljarder i investering och drift. Till detta behövs också en kapselfabrik, men där har ingen plats föreslagits ännu. Möjligheten att det blir ett slutförvar för använt kärnbränsle i kommunen finns också. Redan nästa år avslutas platsundersökningarna i Forsmark och Oskarshamn och 2009 väntas SKB välja platsen för slutförvaret. Det här är den utan tvekan största investeringen och på den räknar man med att lägga ungefär 16 miljarder.

I dessa upphandlingar kommer de lokala leverantörerna att gynnas på olika sätt, bland annat kommer de att få tidig information om vilka varor och tjänster SKB kommer att behöva i

framtiden. Träffen på Kapsellaboratoriet var ett exempel på det. Där redovisades den upphandlingsutredning som SKB har låtit genomföra. Den innehöll en kartläggning av näringslivet i Oskarshamn och en beskrivning av hur väl det matchar SKB:s framtida behov (se artikel på sidan 4).

– Vi ser ett stort värde i lokala leverantörer. Vi behöver inte tillämpa lagen om offentlig upphandling och kan därför ge lokala företag företräde vid lika pris och kvalitet.

“Vi ser ett stort värde i lokala leverantörer”

I det här sammanhanget lyfte Claes Thegerström även fram SKB:s avsikter att teckna långa kontrakt. Det ger stabilitet för en långsiktig verksamhet, något som är positivt för båda parter.

Dessutom uttryckte den förhoppningar om att SKB:s verksamhet även kan ge ringar på vattnet i ett vidare perspektiv. Redan i dag har vi ett tydligt exempel i form av Äspö forskarskola. Här såg Claes Thegerström att möjligheter finns att utveckla fler sidos effekter i framtiden, till exempel genom initiativ från näringslivet, privatpersoner och kommunen.



Stora möjligheter för de lokala företagen

- Näringslivet i Oskarshamn svarar bra upp mot större byggprojekt, och det skulle även kunna gälla ett slutförvar för använt kärnbränsle. Det sa Stig Björne när han under höstens företagarräff presenterade den upphandlingsutredning som gjorts på uppdrag av SKB.

Under det senaste året har företaget Eurofutures inventerat Oskarshamns näringsliv. Syftet har varit att kartlägga SKB:s framtida upphandlingsbehov och se hur väl det lokala näringslivet kan möta det.

Beräkningarna i utredningen har gjorts över en tioårsperiod och innefattar investeringarna av ett slutförvar för använt kärnbränsle, en inkapslingsanläggning och en kapselabrik. Driften av anläggningarna har alltså inte tagits med i beräkningarna.

Enkäter har skickats ut till 573 företag i kommunen. Av dessa har 162 svarat varav 40 lämnat blanka svar. Stig Björne från Eurofutures, som lett kartläggningen, bedömde att de resterande 122 företagen ungefär motsvarar de företag som kan tänka sig att bli lokala leverantörer åt SKB i framtiden. Dessutom har djupintervjuer genomförts med 50 företagare.

Positiva resultat

Och resultaten för Oskarshamns företag var positiva. Av den beräknade investeringen på cirka 6,5 miljarder kronor för ett slutförvar

för använt kärnbränsle skulle cirka hälften, eller 3 miljarder kronor, kunna upphandlas lokalt. Det är siffror som tyder på att det finns lokala och regionala företag som kan ta stora entreprenader.

- Ett slutförvar passar väl in näringslivsstrukturen i Oskarshamn. Man märker tydligt att det finns en kultur och en vilja att lämna anbud på stora projekt.

För ett flertal branscher bedömde Stig Björne att de lokala företagen har mycket stora möjligheter att möta SKB:s behov. Bland dessa kan nämnas

- detaljprojektering/teknisk konsultation
- markarbeten
- tunga transporter
- el- och vvs-installationer.

Av de två branscher där de största investeringarna finns, processsystem/specialutrustning och bergarbeten, är potentialen till lokala upphandlingar stor.

Här gjorde Stig en jämförelse med den kinesiska storsatsningen i Kalmar. Av de fyra till fem mil-

jarder kronor som den investeringen är värd kommer huvuddelen att investeras i Kina.

- I det fallet blir de lokala effekterna små, tvärtom mot ett slutförvar där målsättningen är att i möjligaste mån lägga investeringarna lokalt.

Ljus framtid

Stig Björne lyfte också fram fler positiva resultat från kartläggningen. De historiskt goda tillväxttalen för Oskarshamn-företagen till exempel. Liksom de goda framtidsutsikterna.

- Jag är förvånad över den oerhört positiva framtidsutsikten som finns hos företagen. Det går bra för Oskarshamns företagare helt enkelt.

Hela 119 av de företag som svarat på enkäten uppgav att de har en ökad omsättning och lika många angav att de i hög grad var inriktade på expansion och tillväxt.

- Jag ser inget generellt behov hos företagen att öka sin kompetensförsörjning. Däremot ser jag att det till exempel kan komma att behövas fler elkonstruktörer, maskinförare, elektriker och installatörer i framtiden, sa Stig Björne.

"Jag är förvånad över den oerhört positiva framtidsutsikten som finns hos företagen."

Vill du veta mer? Läs/beställ rapporten om upphandlingsutredningen (R-06-116) i Oskarshamns kommun på www.skb.se/oskarshamn.



SKB:s närhet i kommunen märks redan i dag tyckte Eva-Lena Sjögren, Erik Olofsson och Kerstin Ericsson.

”Spännande att vara med från början”



Stämningen var god bland företagarna efter att de lyssnat till presentationen av SKB:s upphandlingsutredning. Många uppskattade att få information om hur det lokala näringslivet kan dra nytta av ett eventuellt slutförvar.

Både små och stora företagare fanns med i publiken när upphandlingsutredningen presenterades. Från Oskarshamns reklambyrå fanns Kerstin Ericsson och Erik Olofsson på plats.

– Det är roligt att SKB har inställningen att handla lokalt, tyckte Kerstin Ericsson.

– Samtidigt är det intressant att få veta vad som händer och vara delaktig redan från början, sa Erik Olofsson.

Just inom deras bransch uppgavs relativt låga siffror på SKB:s framtida upphandlingsbehov, mellan 10 och 20 miljoner kronor, men det spelade ingen roll, tyckte Kerstin Ericsson.

– Det kan se lite ut i jämförelse med

de andra branscherna, men inom den här branschen är det mest småföretagare som verkar och för oss betyder det här väldigt mycket.

I sällskap fanns också Eva-Lena Sjögren från Sjögrens lås och brandskydd som också såg positivt på den information som gavs.

– Det är spännande att få vara med från början på det här sättet. Och jag hoppas naturligtvis att vårt företag får en bit av den här kakan i framtiden.

Av de större företagen fanns bland annat Elajo på plats.

– Det är bra att få en uppfattning om vad det här kan betyda för näringslivet i framtiden, och jag tror också att det är bra

att redan nu få siffror på hur stora upphandlingar det kan bli tal om, sa Per-Erik Eriksson, vd för Elajo Invest.

– Vi har ju även en skola där vi bygger upp den kompetens som behövs i framtiden, så visst är det betydelsefullt för oss att få den här informationen i god tid.

Kollegan Anders Lind, vd för Elajo Mekanik var också intresserad av de generella resultaten för Oskarshamns näringsliv.

– Det var kul att höra att det finns så många företag i Oskarshamn som kan svara upp till det behovet som SKB ser i framtiden, sa han.

På plats fanns också kommunens nyttillträdde utvecklingschef, Lennart Karlsson.

– Jag tycker att det är mycket positivt att SKB är så proaktiva och redan nu ger den här informationen. Det är ju inte så vanligt att företag bedriver leverantörsvård på det här sättet som SKB gör.

Elajoduon Per-Erik Eriksson och Anders Lind pratade framtid med Oskarshamns nye utvecklingschef Lennart Karlsson.



Flera företagare följde med på en informationstur genom Kapsellaboratoriet.

